



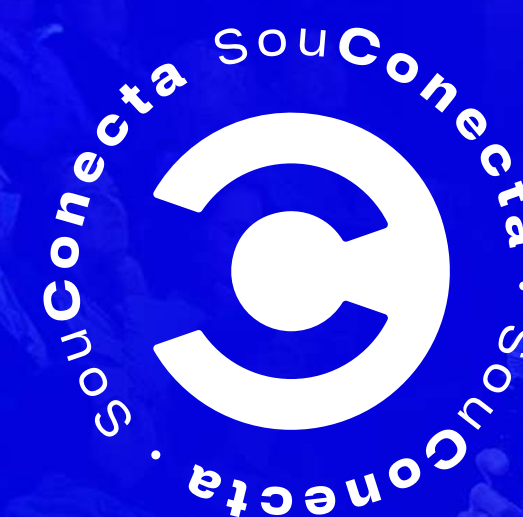
**conecta
sul**

6º Fórum de
inteligência
e compras
estratégicas
do sul

19 DE SETEMBRO

CURITIBA – PR

O principal encontro
do setor de compras
está de volta!





Prepare-se para um dia de conexões reais, conteúdo estratégico e experiências que vão elevar sua atuação profissional.

Em 2024, os ingressos do primeiro lote esgotaram em poucos dias. Não fique de fora da edição que promete ainda mais!

Quer transformar a sua empresa?

O Conecta Sul 2025 é o seu ponto de virada!

Esse evento é feito para quem lidera, executa e inova na área de compras e supply chain:

- Empresários
- Compradores
- Logística
- Suprimentos
- Procurement
- Supply Chain

Se o seu desafio é evoluir processos, conectar oportunidades e acelerar resultados, o Conecta Sul é para você.

Aprendizado que movimenta o setor

Em 2025, conecte-se aos profissionais que estão redefinindo o futuro das compras no Brasil.

Participe do **6º Fórum de Inteligência e Compras Estratégicas do Brasil** e mergulhe em um ambiente de trocas reais, tendências práticas e soluções que geram impacto imediato.

Com palestras de especialistas que conhecem os desafios da área de compras no dia a dia, você vai sair com ideias aplicáveis para transformar sua rotina e os resultados da sua empresa.

Programação Manhã

08h00 – Credenciamento + Café de boas-vindas

08h30 – Abertura da Plenária com Início do Cerimonial



09h00 – Palestra de abertura Alice Bastos
Ressignifique-se: Histórias Para Sua Vida.

Uma palestra transformadora sobre o poder de reinventar a própria história. Alice Bastos Neves, ícone do jornalismo esportivo, revela como transformou cada desafio em combustível para crescer: da quebra de barreiras como mulher em um ambiente majoritariamente masculino ao empreendedorismo dentro do corporativo. Com a autenticidade que a tornou uma das comunicadoras mais queridas do país, compartilha sua intensa jornada através da maternidade e a batalha vitoriosa contra o câncer de mama – experiências que a levaram a uma profunda redescoberta do significado de sucesso e felicidade. Em uma narrativa envolvente e inspiradora, Alice prova que é possível encontrar força nas vulnerabilidades e transformar adversidades em oportunidades de crescimento. Sua mensagem ressoa com quem busca equilibrar realização profissional, saúde e propósito de vida, revelando como pequenas vitórias diárias constroem grandes transformações.



10h00 – Palestra Melice Infante Finato
O Fim dos Impostos que Conhecemos: O Impacto da Reforma Tributária em Compras

A Reforma Tributária apresenta mudanças importantes em sua estrutura, com foco na simplificação e nos objetivos de modernização do sistema. A nova organização dos impostos sobre bens e serviços impacta diretamente os preços de compra e a margem de negociação. Diante disso, é essencial garantir conformidade e reduzir riscos na área de compras, adotando passos práticos para minimizar impactos e maximizar oportunidades.

10h40 – Coffee Break Manhã



11h20 – Palestra Bruno Pivisan e Luiz Alexandre
Além do Básico: Como Revolucionar a Gestão de Compras com Novas Abordagens e Negociação Criativa

A área de compras vem ganhando destaque ao assumir um papel estratégico além da rotina operacional, tornando-se um diferencial competitivo para as empresas. Ferramentas como o leilão reverso têm se mostrado eficazes para reduzir custos e ampliar a concorrência entre fornecedores. Estratégias de compras colaborativas, onde empresas se unem para obter melhores condições comerciais, também têm apresentado resultados positivos. Além disso, marketplaces e plataformas digitais estão transformando a forma como as organizações se relacionam com seus fornecedores, promovendo inovação e eficiência nas negociações.



12h00 – Palestra Isabella K. Maluf e Giovanna Tomasi
O Poder da Gestão de Categorias: Como Criar Estratégias que Transformam Compras

A distinção entre Strategic Sourcing e Gestão de Categorias é essencial para entender o impacto real de cada abordagem nas organizações. Enquanto enfrentam desafios na implementação da gestão por categorias, como resistência à mudança e falta de dados estruturados, as empresas que superam essas barreiras conseguem construir estratégias mais eficientes e orientadas a valor. Nesse cenário, o papel do gestor de categoria evolui da simples execução para uma atuação estratégica, com foco em liderança, inovação e geração de resultados consistentes.

12h40 – Intervalo do Almoço

Programação Tarde



14h05 – Palestra Jean Durval
Talk: O Show do Comprador

O mestre de cerimônias conduz o evento com clareza, ritmo e conexão com o público. No Conecta Sul, Jean Durval assume esse papel com excelência. Comunicador social por formação e especialista em Supply Chain, Jean alia sua bagagem técnica em compras, planejamento estratégico e logística à sua habilidade de comunicação, proporcionando uma experiência completa e memorável para todos os presentes.



14h25 – Palestra Rafael Dall'Anese e Johan Tomazelli
Case de Sucesso: Aplicação de IA no Planejamento de Demanda – Exemplos reais e lições aprendidas

A aplicação da inteligência artificial no planejamento de demanda tem transformado o supply chain, acelerando a tomada de decisões e reduzindo ineficiências operacionais. A jornada tecnológica nesse setor envolve etapas de maturação, desde a digitalização básica até o uso de modelos preditivos para otimizar estoques e evitar desperdícios, excessos e rupturas. Além disso, a IA tem fortalecido o relacionamento com fornecedores, aprimorando negociações e garantindo um fluxo de abastecimento mais eficiente. Apesar dos avanços, a implementação ainda enfrenta desafios como resistência cultural, integração de sistemas e qualificação da equipe — obstáculos que podem ser superados com estratégia, capacitação e apoio da liderança.

15h05 – Coffee Break Tarde



15h45 – Palestra Rodrigo Acras
Segredos do Supply Chain de Sucesso: Descomplicando estratégias e alcançando resultados

Construir um plano de Supply Chain robusto exige objetivos bem definidos, métricas de desempenho claras e flexibilidade para lidar com mudanças do mercado. Essa estratégia começa pela formação de times de alta performance, com profissionais capacitados e alinhados aos propósitos da empresa. Promover uma cultura de inovação e excelência dentro da equipe é essencial para garantir que as ações estejam conectadas à estratégia organizacional. Olhar para as tendências emergentes também se torna fundamental: entender o futuro do Supply Chain permite antecipar movimentos, adaptar processos e se preparar para um cenário cada vez mais dinâmico e tecnológico.



16h45 – Palestra Leo Farah
Especialistas no Impossível – Desistir não é uma opção, nem para os bombeiros nem para seu time.

A experiência em campo mostra que, muitas vezes, alcançar certos objetivos exige mais do que vontade: exige apoio, preparo e trabalho em equipe. É nesse ponto que o exemplo dos bombeiros se destaca. Eles treinam intensamente, enfrentam situações extremas e, mesmo diante dos maiores desafios, mantêm o foco na missão. Não existe espaço para desistência quando a vida de alguém depende da sua ação. Essa entrega, baseada em disciplina, coragem e compromisso, inspira outras pessoas a também irem além do que acreditavam ser possível – porque, sozinhas, talvez não chegassem, mas com o suporte certo, tudo muda.

18h00 – Encerramento

Local do Evento

Campus da Indústria Sistema Fiep

Marginal Avenida Comendador
Franco, 1341 Jardim Botânico,
Curitiba – PR





SouConecta
SouConecta
SouCon

**GARANTA SEU
INGRESSO PARA
O CONECTA SUL
2025!**

Ao garantir sua inscrição, você tem acesso a:

- Sala de conteúdo com palestras
- Feira de negócios com soluções para o setor
- Coffee break + Press Kit exclusivo
- Certificado digital de participação
- Emissão de nota fiscal após confirmação

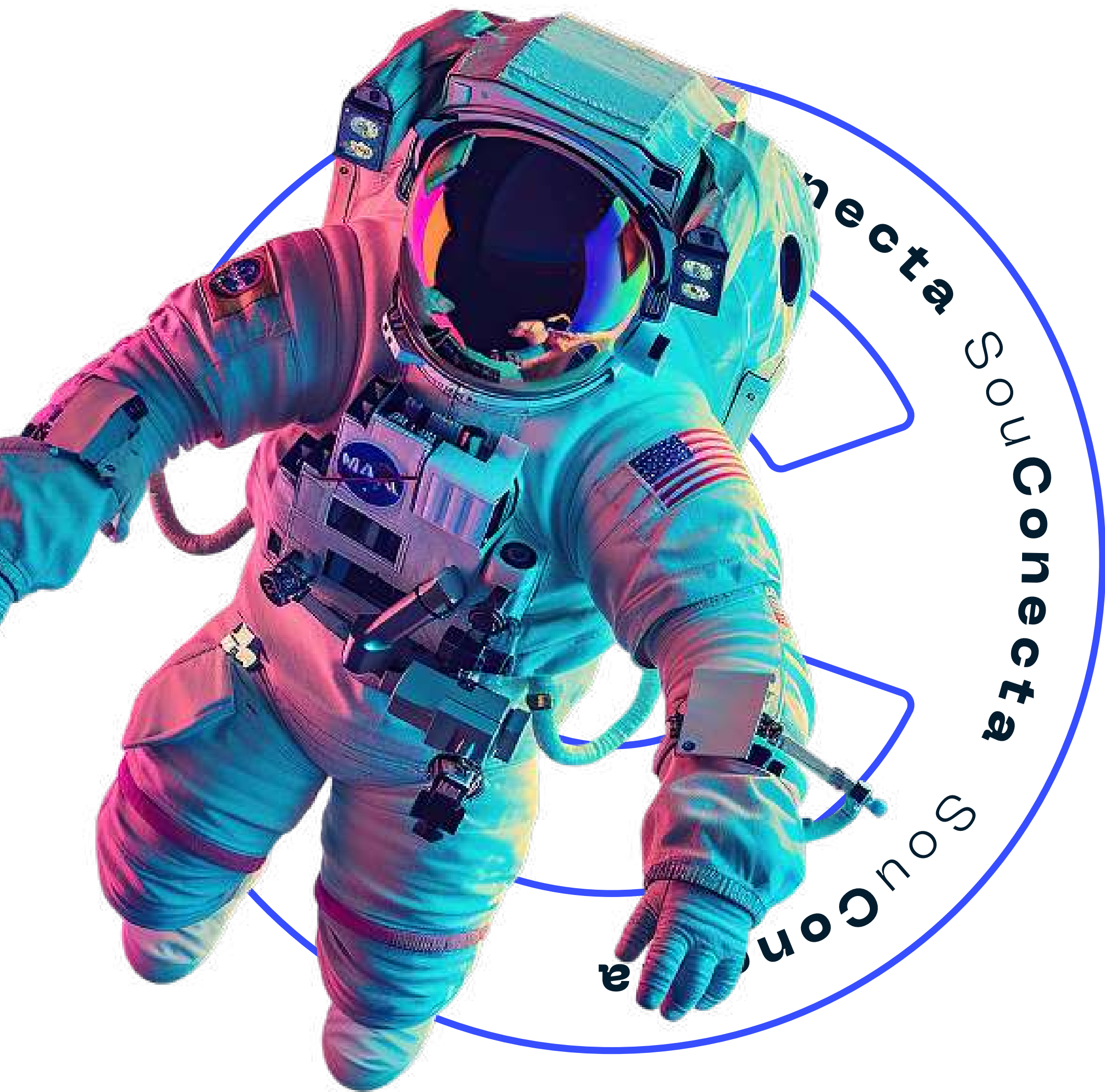
Todos os ingressos devem ser adquiridos exclusivamente pelos links oficiais:



SYMPLA.COM



CONECTA2025



PATROCINADORES DIAMANTE



PATROCINADORES OURO

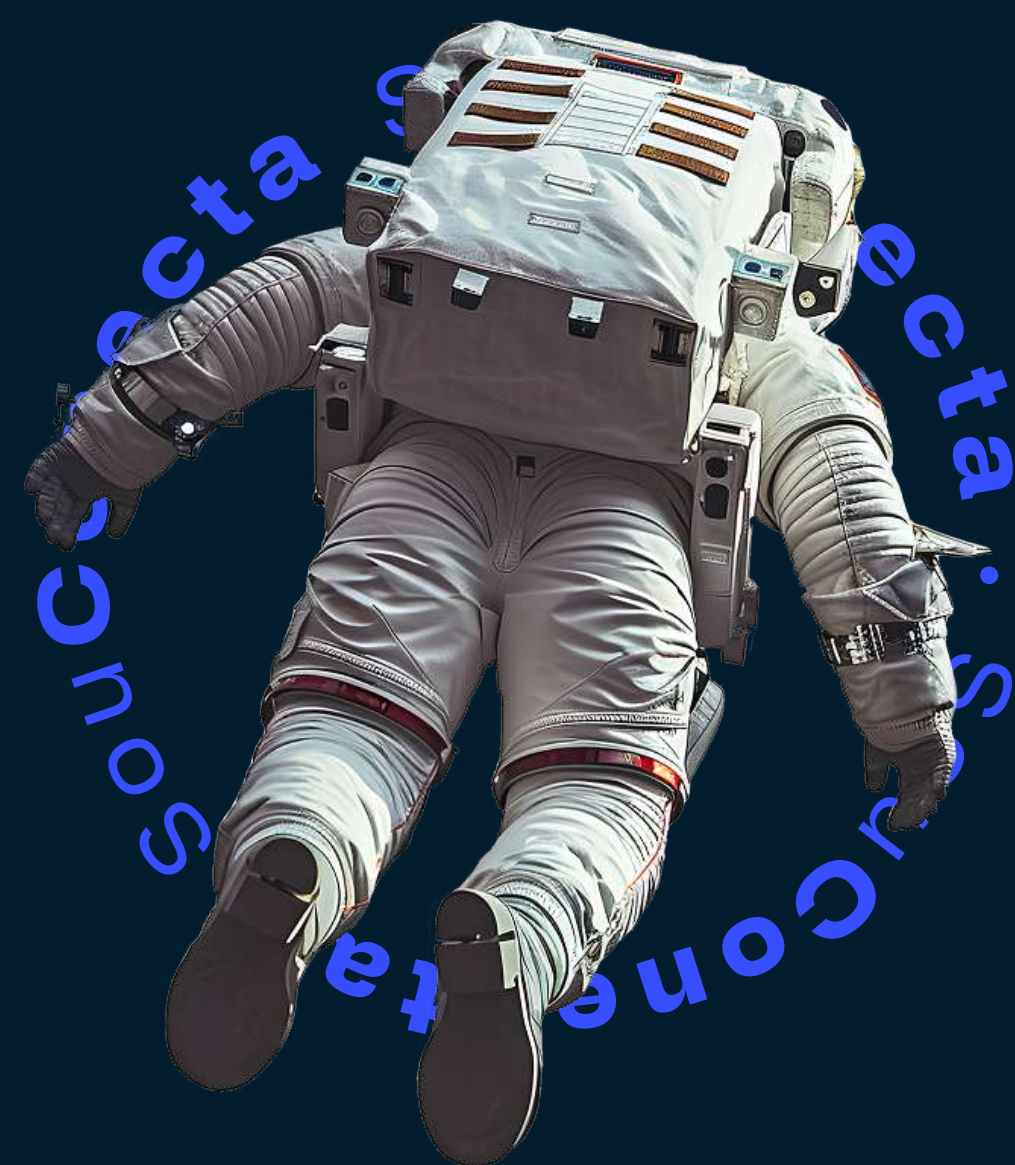


PATROCINADORES PRATA



AGÊNCIA OFICIAL





conecta
sul

6º Fórum de
inteligência
e compras
estratégicas
do sul